



**ចូលរួមជាមួយយើង ដើម្បីការពារហិរញ្ញវត្ថុជូនគ្រួសារកម្ពុជា**  
**ឱកាសការងារ 50 កន្លែង 25 ខេត្តក្រុង កំពុងរង់ចាំអ្នក!**

Download **We Do Pulse** now  
Download on the **App Store** GET IT ON **Google Play** **pulse**

**ការងារសង្ខេប**

មានតួនាទីក្នុងការលក់គោលនយោបាយធានារ៉ាប់រង ដែលត្រូវនឹងតម្រូវការហិរញ្ញវត្ថុរបស់អតិថិជន និងដើម្បីរក្សាទំនាក់ទំនងល្អ ជាមួយអតិថិជនដែលមានស្រាប់។

**ទីតាំង: ២៥ ខេត្ត-ក្រុង (ភ្នំពេញ, សៀមរាប, បាត់ដំបង...)**

**ទំនួលខុសត្រូវការងារ**

- បង្កើតអតិថិជនថ្មីតាមរយៈដៃគូធនាគារ បណ្តាញទំនាក់ទំនងសង្គមផ្សេងៗ។
- ធ្វើការទំនាក់ទំនងទៅអតិថិជនដែលមានសក្តានុពល សម្រាប់ការណាត់ជួប។
- សន្ទនា និងសួរនាំអតិថិជន ដើម្បីទទួលបាននូវព័ត៌មានអំពីធនធានហិរញ្ញវត្ថុ និងតម្រូវការការពារ និងពិភាក្សាពីការធានារ៉ាប់រងដែលមានស្រាប់។
- ពន្យល់អតិថិជនអំពីលក្ខណៈពិសេសនៃផលិតផលផ្សេងៗ និងផ្តល់ជូននូវសេវាកម្មដែលសមនឹងតម្រូវការរបស់អតិថិជន។

- វិភាគគោលនយោបាយធានារ៉ាប់រងបច្ចុប្បន្នរបស់អតិថិជន និងណែនាំសម្រាប់ការការពារបន្ថែម ឬដំណោះស្រាយហិរញ្ញវត្ថុដទៃទៀត។
- គ្រប់គ្រងការបន្តគោលនយោបាយធានារ៉ាប់រងរបស់អតិថិជន។
- រក្សាទំនាក់ទំនងជាមួយអតិថិជន។
- បង្កើតផែនការការងារប្រចាំសប្តាហ៍ ដែលពាក់ព័ន្ធនឹងការហៅទូរស័ព្ទ និងកំណត់កាលវិភាគណាត់ជួបជាមួយអតិថិជន
- បញ្ជូនរបាយការណ៍សកម្មភាពប្រចាំសប្តាហ៍ និងរបាយការណ៍លទ្ធផលទៅថ្នាក់គ្រប់គ្រង។
- បំរើសេវាកម្មផ្សេងៗ សម្រាប់អតិថិជនដែលមានស្រាប់។
- ចូលរួមវគ្គបណ្តុះបណ្តាល និងសិក្ខាសាលាតាមតម្រូវការ
- បំពេញភារកិច្ចផ្សេងទៀត តាមការចាត់តាំងរបស់អ្នកគ្រប់គ្រង។

## លក្ខខណ្ឌតម្រូវនៃការងារ

- បរិញ្ញាបត្រផ្នែករដ្ឋបាលពាណិជ្ជកម្ម, គណនេយ្យ, ទីផ្សារ, ការគ្រប់គ្រង ឬផ្នែកដែលពាក់ព័ន្ធផ្សេងៗ
- បទពិសោធន៍ក្នុងការលក់យ៉ាងតិច ១-២ ឆ្នាំក្នុងវិស័យហិរញ្ញវត្ថុ ឬវិស័យទំនិញប្រើប្រាស់ល្បឿន (បើមានបទពិសោធន៍ពីមុនក្នុងវិស័យធានារ៉ាប់រងអាយុជីវិត កាន់តែល្អប្រសើរ)
- ចំណេះដឹងផ្នែកកុំព្យូទ័រមូលដ្ឋាន ដូចជា MS. Word / Excel, PowerPoint, Internet, E-mail
- កម្រិតភាសាអង់គ្លេសសមរម្យ: អាចអាននិងប្រាស្រ័យទាក់ទងបាន
- ជាបុគ្គលមានលើកទឹកចិត្តលើខ្លួនឯងខ្ពស់ ចូលចិត្តការប្រកួតប្រជែង និងមានឆន្ទៈខ្ពស់ដើម្បីទទួលបានជោគជ័យ

## អត្ថប្រយោជន៍

- ប្រាក់បៀវត្សសមរម្យ និងគួរឲ្យចាប់អារម្មណ៍; ប្រាក់អតីតភាពការងារ; ប្រាក់ឧបត្ថម្ភផ្សេងៗជាច្រើនទៀត
- ការលើកទឹកចិត្ត ក្នុងការលក់ប្រចាំខែ ប្រចាំត្រីមាស ប្រចាំឆ្នាំ និងមានការប្រលងប្រជែងផ្សេងៗទៀត
- ទទួលបានការធានារ៉ាប់រងអាយុជីវិត និងការធានារ៉ាប់រងគ្រោះថ្នាក់សម្រាប់ខ្លួនឯង និងគ្រួសារ
- ឯកសណ្ឋាន; ដំណើរការសន្តិសុខប្រទេស និងក្នុងស្រុក; និងឱកាសក្នុងការឡើងតំណែងតួនាទី
- វគ្គបណ្តុះបណ្តាល និងការបង្វឹកទៀងទាត់ និងធនធានសិក្សាតាមអ៊ីនធឺណិតគ្មានដែនកំណត់
- ទទួលបានការឈប់សម្រាកឈឺ; ការឈប់សម្រាកប្រចាំឆ្នាំ; ការឈប់សម្រាកពិសេស; ថ្ងៃឈប់សម្រាកសាធារណៈ

## របៀបដាក់ពាក្យ

បេក្ខជនដែលមានចំណាប់អារម្មណ៍ សូមផ្ញើប្រវត្តិរូបរបស់អ្នក ជាមួយទីតាំងដែលអ្នកចង់ដាក់ពាក្យទៅអ៊ីម៉ែល៖  
[recruitment@prudential.com.kh](mailto:recruitment@prudential.com.kh)

ទូរស័ព្ទ៖ (+855) 017 555 422 / 098 555 438

## ស្ត្រីនិងជនពិការត្រូវបានលើកទឹកចិត្តឱ្យដាក់ពាក្យ

**មានតែបេក្ខជនដែលត្រូវបានជ្រើសរើសប៉ុណ្ណោះដែលនឹងត្រូវបានជូនដំណឹងសម្រាប់ដំណើរការជ្រើសរើសបន្ទាប់**

អាសយដ្ឋានភ្នំពេញ: អគារភ្នំពេញថៅវើរ, ជាន់ទី២០ #៤៤៤ មហាវិថីព្រះមុនីវង្ស, សង្កាត់បឹងព្រលិត, ខណ្ឌ៧មករា, រាជធានីភ្នំពេញ, ព្រះរាជាណាចក្រកម្ពុជា